

# transporte

Todos os modais

MODERNO

CTM

Ano 45 - n° 424 - R\$ 12,00



Em novembro

## Com motor de 370 cv, Volkswagen cresce nos pesados



Ouro Verde ganha  
com carretas  
"vanderléia"

Carga da Emiratos  
voa rápido para  
o Oriente

Império Comolatti  
completa  
meio século

Santos e Itajaí  
dão show em  
contêineres



**Volvo inova com B9R para atender operador exigente**

# O MOTORISTA O CAMINHÃO

"O desafio continua..."



Esta competição é aberta a todos os profissionais com carteira de habilitação categoria "E", independente da marca do caminhão. Participe!



A maior competição entre motoristas de caminhão do Brasil chega à sua segunda edição. Para participar, é só passar numa Concessionária Scania, ou nos Truck Centers Pirelli, e fazer a sua inscrição, gratuitamente, até o dia 31/12/2007. Os passos seguintes são conhecer o regulamento, fazer as provas e continuar em frente. A competição Melhor Motorista de Caminhão do Brasil faz parte da Campanha Educação para a Segurança da Scania.

**Você poderá ganhar** um caminhão de prêmios

**1º lugar:** O vencedor vai levar um caminhão de prêmios para equipar sua casa, além de viagem à Suécia, com direito a acompanhante.

**2º lugar:** Jogo de 6 (seis) pneus Pirelli para caminhão e viagem com acompanhante a um resort no Brasil.

**3º lugar:** Viagem com acompanhante a um resort no Brasil.

**1º ao 12º lugares:** Curso Master Driver, além de kit promocional contendo: agasalho, camisa, kit churrasco e toalha da Scania.

Informações: **0800 771 1410**  
ou [www.melhormotorista.com.br](http://www.melhormotorista.com.br)



**SCANIA**



Patrocínio:



# Não há tempo a perder

Respondam: os portos brasileiros cobram tarifas caras, são lentos e burocratizados? E os aeroportos: são bonitos, mas custaram caro e cobram altas taxas de embarques? E na aviação comercial: a demanda cresceu demais que atropelou a estrutura das companhias?

O presidente Luiz Inácio Lula da Silva, que está no segundo mandato, sabe que precisa dar um jeito urgente em portos, aeroportos e na aviação se quiser deixar o governo de bem com grande parte do Brasil.

Portos, aeroportos e aviões, por sua importância estratégica, estão sempre na alça de mira da mídia.

Lula, que nomeou Pedro Brito e Nelson Jobim para comandar essas duas áreas tão candentes, deu inteira carta branca para o primeiro. Eles assumiram, ao longo de 2007, a missão de resolver as pendengas e ineficiências desses calcanhares-de-aquiles da Nação.

Pedro Brito e Nelson Jobim já ultrapassaram meio século de vida – e nessa fase, além de cabelos encanecidos, o amadurecimento pessoal costuma ser outro traço.

Pedro Brito, 56 anos de idade, economista, assumiu em maio a Secretaria Especial de Portos, cargo com status de ministro. Se porto é tão importante, que se crie um ministério e se nomeie um ministro para tal fim. Brito é calejado em vida pública: em 25 anos de carreira, foi superintendente financeiro do Banco do Nordeste, presidente do Banco do Estado do Ceará, secretário da Fazenda do governo Ciro Gomes e ministro da Integração Nacional no governo Lula. "Precisamos ter portos mais modernos, menores custos de operação portuária, menor tempo de espera dos navios nos portos e que o País possa crescer muito mais ainda o seu comércio exterior". Para isso, Brito nomeia técnicos e tira políticos do comando dos terminais geridos pelo governo federal (incluindo o mais importante do Brasil, o Porto de Santos).

Nelson Jobim, que passou dos 60, formado em Direito, assumiu o Ministério da Defesa. Tem uma longa carreira pública (entre outros cargos, foi ministro do Supremo Tribunal Federal. Jobim tem como desafio tirar a aviação do caos que se agravou com dois acidentes em menos de um ano, um com avião da Gol, outro com aeronave da TAM. É dele a frase, dita há tempos, mas válida para sua nova missão: "A história lembra do que fizemos e do que deixamos de fazer. Nada mais. A história incorpora resultados e fatos. Não há registro e espaço para boas intenções. A nossa geração não tem muito tempo".

Jobim e Brito sabem que só boas intenções não trazem resultados. Por isso, tratam de agir, sem tempo a perder.

**DIRETOR**

Marcelo Ricardo Fontana  
marcelofontana@otmeditora.com.br

**SECRETÁRIA EXECUTIVA**

Maria Penha da Silva  
mariapenha@otmeditora.com.br

**FINANCEIRO**

Vidal Rodrigues  
vidal@otmeditora.com.br

**MARKETING**

Andressa Giglio  
andressa.giglio@otmeditora.com.br

**SEMINÁRIOS E CURSOS**

Sabrina Baijalardi  
sabrina@otmeditora.com.br

**REDAÇÃO****Editor**

Eduardo Alberto Chau Ribeiro  
ecribeiro@otmeditora.com.br

**Colaboradores**

Sonia Crespo  
soniacrespo@otmeditora.com.br

Raimundo Oliveira

raimundo.oliveira@otmeditora.com.br

**Projeto Gráfico**

Artworks Comunicação  
www.artworks.com.br

**EXECUTIVOS DE CONTAS**

Carlos A. Criscuolo  
carlos@otmeditora.com.br

Vito Cardaci Neto

vito@otmeditora.com.br

Gustavo Feltrin

gustavofeltrin@otmeditora.com.br

**CIRCULAÇÃO**

Tania Nascimento  
tania@otmeditora.com.br

Representante Paraná e Santa Catarina

Gilberto A. Paulin

João Mário

Tel.: (41) 3027-5565

spala@spalamkt.com.br

Tiragem

10.000 exemplares

Auditado por

**PRICEWATERHOUSECOOPERS**

Assinatura Anual: R\$ 140,00 (seis edições e três Anuários).  
Pagamento à vista: através de boleto bancário, depósito em  
conta-corrente, cartão de crédito Visa ou cheque nominal à OTM  
Editora Ltda. Em estoque apenas as últimas edições.

As opiniões expressas nos artigos e pelos  
entrevistados não são necessariamente as mesmas da OTM  
Editora.

**Redação, Administração, Publicidade e Correspondência:**

Av. Vereador José Diniz, 3.300 - 7º andar, cj. 707  
Campo Belo

CEP 04604-006 - São Paulo, SP

Tel./Fax: (11) 5096-8104 (seqüencial)

**Atendimento ao assinante:**

0800 702 8104

otmeditora@otmeditora.com.br

Filiada a:

**anatec**  
www.anatec.org.br

**APLICAÇÃO**

Para conseguir ganho de carga nas operações, a transportadora paranaense Ouro Verde compra 85 carretas "vanderléia", com três eixos espaçados

8

**CARGA EXPRESSA**

TA Express cresceu 87% em volume transportado e em faturamento no último ano e se consolida no mercado de entregas rápidas

10

**ESTRADAS**

Viagem realizada pela Expresso Araçatuba constata as condições precárias e o estado de abandono da rodovia BR-319, na região Norte do País

12

**DISTRIBUIDORES**

Com grande parte dos negócios concentrada na distribuição da cadeia automotiva, o Grupo Comollatti completa cinquenta anos de atividades

14

**VOLKSWAGEN**

A montadora apresenta ao mercado seus novos caminhões VW 19.370, VW 25.370 e VW 31.370, com motor de 370 cv, aumentando a família Constellation para 9 modelos

16

**FERROVIAS**

Com a ampliação do pátio ferroviário Costa Lacerda, operadores da Estrada de Ferro Vitória-Minas poderão manobrar trens com 320 vagões

20

**VAGÕES**

As operações de transporte ferroviário ganham reforço com a Ferrolease, empresa que aluga vagões de carga para concessionárias e embarcadores

24

**MULTIMODAL**

Acordo multimodal entre a fabricante de peças ThyssenKrupp, a Aliança Logística e a MRS Logística agiliza exportações para os Estados Unidos

26

**CNT**

Entidade lança o Plano de Logística para o Brasil, que prevê investimentos de R\$ 223,8 bilhões para a execução de 496 projetos de infra-estrutura

28

**INDÚSTRIA FERROVIÁRIA**

Ao completar 30 anos, a Associação Brasileira da Indústria Ferroviária anuncia que o setor está preparado para atender plenamente a demanda do mercado

29

**RODAS**

De olho no potencial mercado de rodas de alumínio forjado para veículos pesados, a Alcoa prevê fechar 2007 com share de 8% nesse segmento

33

**VOLVO**

Montadora de Curitiba lança o ônibus rodoviário B9R, que destaca a alta tecnologia e a segurança do produto, como o sistema de frenagem eletrônica

34

**MINIBUS**

Novo Fiat Ducato, com capacidade para 16 passageiros, oferece mais espaço interno e diversos opcionais para aumentar o conforto dos usuários

36

**TRANSPÚBLICO**

Cerca de 5 mil pessoas visitaram a feira, realizada simultaneamente ao Seminário Nacional NTU 20 Anos e mostrou novidades do setor de transporte urbano

38

**COMBUSTÍVEL**

Doze empresas de transporte começarão a fazer testes com o sistema Intelliflex em caminhões, que permite o uso simultâneo de diesel e gás

42

**MOTORES**

Fabricantes registram aumentos superiores a 20% na produção de propulsores para caminhões e ônibus nos seis primeiros meses de 2007

44

**EMIRATES**

A inauguração de vôos sem escala São Paulo-Dubai reforça a expansão das exportações e importações entre o Brasil, o Oriente Médio e o Extremo Oriente

46

**CARGA AÉREA**

Durante o primeiro semestre de 2007, a Infraero registrou crescimento de 6,8% nas movimentações de carga exportada e de 18,2% nas importações

48

**IMPLEMENTOS**

Em parceria com a Braskem, a Rossetti lança uma caçamba com acabamento interno à base de plástico especial, que agiliza o descarregamento de grãos

50

**PORTOS**

Entre os 42 portos brasileiros, Santos e Itajaí são os únicos que figuram no ranking dos 120 maiores em movimentação de contêineres no mundo

52

**CARGA VIVA**

Varig Log montou operação especial para transportar 51 cavalos da Europa para evento internacional de hipismo realizado na cidade de São Paulo

58

**SEÇÕES**

Editorial **3** - Atualidades **54** - Custos Operacionais **57**

Até hoje não existia  
um caminhão feito sob medida para  
transportar até 57 toneladas.

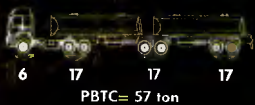


Até hoje.

Chegou o novo Constellation 25-370 6x2.

Versátil para você ganhar mais.

Sob medida para você gastar menos.



Taxa de  
**0,78%**  
a.m.\*



Volksnet: rastreamento  
e monitoramento  
gratuito nos primeiros  
três meses.



**VolksTotal**  
Manutenção sob medida

Manutenção  
preventiva e corretiva  
gratuita durante 1 ano  
ou 100.000 km.



\*Banco Volkswagen. Operação FINAME para micro, pequenas e médias empresas e transportador autônomo de cargas. Taxa de 0,78% a.m. = 9,75% a.a., com reajuste trimestral pela TJLP (Taxa de Juros de Longo Prazo), para plano de até 60 parcelas, sem entrada. Carência de até 180 dias. Seu caminhão usado pode ser utilizado como parte do pagamento. O plano FINAME é financiado com recursos do BNDES, de acordo com a legislação e Circular nº 195/2006 do BNDES e cláusulas contratuais. As condições estão sujeitas a alterações por atos de autoridade monetária, BACEN e BNDES. As condições financeiras estão sujeitas a critérios de aprovação de crédito da instituição financeira. Especificamente para quem optar por esse financiamento há um crédito pré-aprovado de R\$ 25.000,00 para peças e serviços a serem utilizados na Rede de Concessionários, com validade de 6 meses a partir da data do financiamento do bem. Plano válido exclusivamente para o veículo VW 25-370, faturado até o dia 27/09/2007. Ações promocionais para veículo VW 25-370 faturado até 31/12/2007 - **Volkswagen Plus Especial**: serviços de manutenção preventiva e corretiva, sem custo ao cliente, cobrindo mão-de-obra e peças aplicadas durante os primeiros 12 meses de operação contados a partir da data de venda do veículo ou 100.000 km iniciais (a que ocorrer primeiro). Com atendimento em toda a Rede de Concessionários. **Volknet**: equipado com Módulo Volknet gratuito, incluindo antena e teclado, com ativação gratuita por um período de 90 dias, a contar da data de faturamento do veículo. O serviço é o Control-Mix, que disponibiliza rastreamento, segurança, monitoramento, telemetria e logística de veículos em tempo real. Esses serviços são prestados pela provedora dos serviços à Volkswagen, a Controlloc, e devem estar associados a uma Gerenciadora de Risco ou à área da empresa da transportadora que tenha competência para tal. Fotos meramente ilustrativas.

- Cavalo mecânico com novo trem de força: excelente desempenho e baixo custo operacional para cargas de 45 a 57 toneladas.
  - Motor VW NGD com 367 cv.
  - Versatilidade de aplicações para atender a todas as necessidades de transporte de carga.
  - Cabine espaçosa e ainda mais confortável: nova suspensão High Comfort.
  - 140 Concessionários exclusivos dedicados ao atendimento.
- [www.vw25370.com.br](http://www.vw25370.com.br)

Versatilidade sob medida.





Transportadora incorpora 85 carretas de eixos espaçados para permitir ganho de carga em relação às carretas convencionais

# Ouro Verde reforça frota de "vanderléias"

**Operadora incorpora mais carretas na configuração de eixos espaçados para atender à necessidade de maior produtividade e menor custo exigida pelo mercado de transporte**

FUNDADA EM 1973 PELO EMPRESÁRIO Celso Frare, a paranaense Ouro Verde Transporte e Locação, décima a quarta classificada no ranking das operadoras rodoviárias de cargas de Maiores e Melhores do Transporte, acaba de incorporar 85 carretas chamadas de "vanderléia", de eixos espaçados, que permitem ganho de carga em relação às carretas convencionais. Com

essa aquisição, a empresa completa metade de sua frota com carretas nessa configuração de três eixos espaçados.

"Hoje, a capacidade média de carga das carretas convencionais é de 26,5 toneladas, e nas de eixos espaçados chega-se a 34 toneladas, o que significa um ganho de capacidade de 30%", explica Frare, que faz uma ressalva. "Porém, nem toda a con-

figuração das cargas permite esse aproveitamento máximo. Com estudos internos, nossa expectativa é de um ganho de produtividade de 20%".

Segundo o empresário, a tendência aponta para uma adesão total à carreta de eixos espaçados. "No futuro, ainda haverá espaço para as carretas convencionais, mas, conforme o resultado prático-





*Frota da Ouro Verde é de 162 cavalos-mecânicos, 395 carretas lonadas, 30 caminhões tocos e trucados e 140 carretas-tanque*

co, poderemos optar pela totalidade da frota própria em carretas de eixos espaçados", afirma.

As carretas com eixos espaçados, admite Frare, têm maior consumo de pneus em virtude do arrasto. "Em estudos do fabricante, o consumo de pneus deve aumentar em 10%, o que será compensado pelo aumento da produtividade", comenta.

O ganho de produtividade com a adoção de equipamentos de melhor aplicabilidade é também uma forma de driblar dificuldades encontradas no trânsito — mais congestionado à medida em que a economia cresce sem contrapartida de investimentos públicos suficientes em infraestrutura rodoviária.

A adoção de equipamentos de maior capacidade, além de aplacar deficiências da infra-estrutura, é uma forma que a Ouro Verde encontra para driblar também a perda de produtividade nas pontas. "É fato que se perde mais tempo que o desejável nas filas de carga e descarga", diz o empresário paranaense.

Celso Frare admite que a necessidade de maior produtividade caminha para ser

um consenso entre transportador e embarcador. "Alguns contratos já contêm regras claras e preestabelecidas sobre penalidades. Por exemplo: estadias por tempo de espera no embarque ou desembarque são cobradas do cliente com a finalidade de ressarcimento de custos de um ativo parado. A recíproca é verdadeira: o cliente também é ressarcido em igual valor se houver atraso na chegada de um veículo da transportadora. Tais medidas, sem dúvida, são justas, e contribuem para o amadurecimento do relacionamento comercial".

A frota atual da Ouro Verde é formada por 162 cavalos-mecânicos, 395 carretas lonadas, 30 caminhões tocos e trucados e 140 carretas-tanque. A idade média dos veículos é de 2,2 anos.

A empresa mantém ainda um time de 250 agregados. Nesse caso, da prática da Ouro Verde se extraiu uma regra. "Por questão de segurança e produtividade, limitamos que o agregado seja o dono e o próprio condutor do veículo, pois, em experiências recentes, quando ele compra o segundo veículo, sua operação fica comprometida nos aspectos financeiros e de segurança", o empresário acrescenta.

Do faturamento da Ouro Verde — de R\$ 261,6 milhões ano passado e R\$ 295 milhões previstos para 2007 — metade já provém de operações dedicadas, um negócio que dá segurança tanto ao embarcador como para o transportador.

Nesse tipo de contrato, é possível o estabelecimento de metas. "Há um mecanismo de premiação de resultados nos veículos dedicados. Há um valor fixo para a cobertura dos ativos e dos custos fixos e um variável, que pode ser quilometragem ou tonelagem. Dessa forma se recompensa a produtividade com benefícios para transportador e embarcador", explica Frare. Nos contratos dedicados que celebra a Ouro Verde geralmente cobre o serviço com 40% de frota própria e recruta 60% de agregados.

Com sede em Curitiba, 37 filiais de apoio espalhadas pelo País e filial em Buenos Aires, a Ouro Verde com 1.260 empregados, tem gestão descentralizada e profissional, auditoria independente e, segundo Frare, "caminha para o planejamento sucessório e societário, com práticas de governança, o que irá garantir a sua perpetuidade". ■

# TA Express cresce e já atua em todo o país

**Três anos após a criação, a divisão de carga expressa da TA atende uma variedade de segmentos, principalmente farmacêutico, eletrônico componentes para veículos**

RAIMUNDO DE OLIVEIRA



PARA A DIREÇÃO DO GRUPO TA HOLDING, o segmento de carga expressa da empresa, criado há três anos, já está consolidado. "A TA Express não depende mais de um único cliente. Hoje temos uma carteira e o importante é que a empresa se consolidou", afirma Celso Luchiar, diretor da TA Holding. A TA Express atua em todo o país e tem forte abrangência no transporte para o pólo industrial de Manaus (AM), principalmente no setor eletroeletrônico. Na TA Express, o grupo dispõe de sete veículos na frota específica, como as carretas climatizadas para o transporte de medicamentos, e também utiliza a frota de 450 veículos da holding, além dos 800 caminhões terceirizados. Segundo Luchiar, a receita da TA Express já é suficiente para cobrir os custos das operações

expressas do grupo. O faturamento bruto da TA Holding no ano passado foi de R\$ 150 milhões, com 265,3 mil toneladas transportadas e um volume de 1,8 milhão de despachos realizados.

Segundo o diretor Carlos Panzan, também da TA Holding, entre os clientes da TA Express no segmento de eletroeletrônicos estão empresas como a Siemens, Siemens VDO, que atua no setor de eletrônica e mecatrônica para veículos, Citizen e Motorola, e no segmento farmacêutico a empresa atua para a Recofarma. De acordo com Panzan, o braço expresso da TA Holding teve um crescimento de 87% em volume transportado e em faturamento no último ano. Panzan aponta a integração entre as operações da TA Express e das empresas da holding, principalmente com o segmen-

to de transporte rodoviário, como um dos grandes trunfos da empresa no mercado.

O diretor da TA Express Pedro Wilson Leitão afirma que a empresa tem adquirido know how também com a crise aérea vivenciada pelo mercado brasileiro desde o ano passado. Segundo ele, por conta do aumento da demanda no transporte aéreo de carga expressa, tem sido cada vez mais comuns os atrasos em vôos e problemas que exigem soluções imediatas para atender a demanda dos clientes.

Recentemente, a TA Express comprou seu primeiro veículo da marca Volkswagen. A empresa pretende usar o veículo para atuar principalmente nos segmentos eletroeletrônico e farmacêutico, dois de seus principais ramos de atuação. Até a compra do modelo VW Constellation 13.180, os veículos da TA eram quase que exclusivamente das montadoras Scania e Mercedes-Benz. Um mês antes da compra do caminhão da VW, a TA Express adquiriu uma carreta Scania climatizada para o transporte de medicamentos. Segundo Luchiar, cerca de 20% dos produtos transportados pela TA Express são medicamentos, perfumaria e produtos de beleza. Outro segmento que concentra os negócios da empresa do grupo é o setor eletroeletrônico. De acordo com Luchiar, a TA Express atua com cargas de alto valor e utiliza veículos rodoviários para o transporte até cerca de 1.000 km e, acima desta distância, usa o transporte aéreo. ■

# PNEUS, O SEGUNDO MAIOR CUSTO DE UMA FROTA.

## SUA CORRETA ADMINISTRAÇÃO FAZ A DIFERENÇA.

### 8 e 9 de Novembro de 2007

Em parceria com a Vipal, a editora OTM estará realizando o curso **GERENCIAMENTO DE PNEUS PARA FROTA**, abordando a importância da administração de um produto que hoje representa o segundo maior custo de uma frota. O objetivo deste curso é preparar as pessoas envolvidas direta ou indiretamente em todos os processos de manutenção e operações de uma frota para que obtenham procedimentos corretos na sua administração.



O curso "Gerenciamento de Pneus" faz parte do projeto InCompany. Para saber mais, ligue 11-5096-8104.

#### OS TÓPICOS ABORDADOS

- Informações Gerais sobre Pneus
- Legislação, Construção, Rodas, Geometria, Desgastes Anormais e Defeituosidade em carcaças.
- Montagem e Desmontagem Método e Cuidados na Reforma e no Conserto de Pneus.
- Escolha do melhor Pneu
- Escolha de Desenhos
- Controles e Custos
- Pressões Ideais
- Recomendação de utilização

#### A AGENDA

8h00 - 8h30 Credenciamento  
 10h00 - 10h15 Coffee Break  
 12h00 - 13h00 Almoço  
 15h00 - 15h15 Coffee Break  
 17h30 Encerramento

#### O LOCAL

Travel Inn Ibirapuera  
 Av. Borges Lagoa, 1209  
 São Paulo - SP  
 (11) 5080-8600

#### PREÇO DE INSCRIÇÃO

R\$ 500,00

Consulte-nos. Preços especiais para participantes de outros temas, e para empresas com mais de 1 (um) participante. *(estão inclusos no valor da inscrição, o material didático, certificação, almoços, coffee breaks e estacionamento)*

#### O INSTRUTOR



**Carlos Augusto Braatz**, 29 anos de experiência no ramo de pneus. Entre as atividades destacamos, 7 anos como gerente em empresa multinacional fabricante de pneus, 8 como proprietário de empresa de transporte de cargas e 14 na fabricação de produtos para reforma de pneus. Nestes 14 anos atuou como responsável pela área de pós-venda no Brasil e América Latina, Instrutor do Centro de Treinamentos ministrando cursos para os diversos profissionais do setor de Reforma de Pneus, SEST/SENAT e Consultor no gerenciamento de pneus em frotas.

#### INFORMAÇÕES GERAIS

**Inclusos:**  
 Material Didático, coffee break, almoço, estacionamento e certificação ao término do curso.

**Formas de Pagamento:**  
 Depósito Bancário:  
 Banco Sudameris - Agência 682  
 Conta Corrente 017163000-6.  
 Cartão de Crédito: Visa (Através

do número do seu cartão).  
 Cheque Nominal, no Local do evento.  
 Boleto Bancário  
 Emissão de Recibo mediante a apresentação do pagamento, através do fax - (11) 5096.8104.

**Substituição:**  
 O Titular da inscrição poderá

indicar outro profissional de sua empresa para substituí-lo, devendo Informar por escrito. O não comparecimento do inscrito incorre na não devolução da taxa de inscrição.

**Dados do Realizador:**  
 OTM Editora Ltda. - Responsável pelas revistas Transporte Moderno

e Technibus.  
 Av. Vereador José Diniz, 3.300  
 Cj. 702 - Campo Belo  
 CEP 04604-006  
 São Paulo - SP  
 CNPJ. 02.671.890/0001-99  
 PABX (11) 5096.8104  
**0800.7028104**  
 e-mail:  
 otmeditora@otmeditora.com.br

#### ORGANIZAÇÃO:



#### REALIZAÇÃO:



#### TRANSPORTADORA OFICIAL:



#### INFORMAÇÕES:

11-5096.8104 / 08007028104  
 otmeditora@otmeditora.com.br  
 Departamento de Eventos

Código deste curso: **E1836SAO**

# Um Brasil abandonado

Fala-se em ressuscitar a BR-319, construída na década de 70 e, hoje, destruída. Sem ligação rodoviária entre Porto Velho e Manaus, sofre a população e a logística fica sem a imprescindível alternativa rodoviária

*Única ligação terrestre entre Porto Velho (RO) e Manaus (AM), a BR-319 tem mais de dois terços de extensão em total estado de calamidade e abandono*

NA AMAZÔNIA, QUEM CONHECE, SABE, HÁ duas estações no ano, inverno e verão. Na primeira chove e os rios sobem. No verão, os rios, não perenes, secam. Nos anos 70, de regime militar, resolveu-se ocupar a

região com estradas. Nasceram a Transamazônica, a Perimetral Norte e a BR-319, ligando Porto Velho a Manaus. Sem manutenção, as estradas viraram rios no inverno amazônico.

Mas, vamos falar da BR-319, que Transporte Moderno percorreu no final de 1976, comparativamente à situação de agosto de 2007 descrita em relatório assinado por uma caravana organizada pela cinquentenária Expres-